

SpineGuard améliore fortement ses résultats annuels 2018

- EBITDA¹ consolidé positif confirmé au T4 2018
- Amélioration de l'EBITDA de 79% en 2018
 - Amélioration du résultat net de 43%
 - Filiale américaine profitable

PARIS, SAN FRANCISCO, le 14 mars 2019 – 18h00 CET – SpineGuard (FR0011464452 – ALSGD, éligible PEA-PME), entreprise innovante qui conçoit, développe et commercialise des dispositifs médicaux destinés à sécuriser le placement d'implants osseux, annonce aujourd'hui ses résultats pour l'exercice 2018, clos au 31 décembre 2018 et arrêtés par le Conseil d'administration qui s'est tenu le 13 mars 2019.

En K€ – chiffres audités en norme IFRS	31 déc. 2018	31 déc. 2017
Chiffre d'affaires	7 575	8 174
Marge brute	6 553	6 952
Taux de marge brute (%)	86,5 %	85,1 %
Ventes, distribution, marketing	4 840	6 116
Coûts administratifs	1 853	2 116
Recherche & Développement	932	1 267
Résultat opérationnel Courant	-1 073	-2 547
Autres charges opérationnelles	-37	-415
Résultat Financier	-1 205	-1 163
Impôts	19	0
Résultat net	-2 334	-4 125
EBITDA	-586	-2 770

Stéphane Bette, Directeur Général de SpineGuard, déclare : « Toute l'équipe de SpineGuard et moi-même sommes très fiers de présenter des résultats financiers en ligne avec notre objectif annoncé de rentabilité opérationnelle pour fin 2018, ainsi que le premier résultat net positif depuis la création de SpineGuard réalisé par notre filiale américaine. Ces résultats valident nos choix récents et nous confortent dans notre virage stratégique qui place l'innovation robotique et les partenariats au premier plan, renforçant ainsi notre engagement auprès de tous nos partenaires et nos actionnaires. Nous abordons l'année 2019 avec confiance concentrés sur notre objectif de concrétiser la valeur de notre technologie DSG® en robotique chirurgicale et de lancer notre module de visualisation DSG®-Connect. »

Forte amélioration de l'EBITDA de 79% en 2018 - EBITDA consolidé positif au T4

L'EBITDA s'améliore fortement à -586 K€ en 2018 contre -2 770 K€ en 2017, soit 79% d'amélioration. La consommation de trésorerie liée à l'exploitation s'élève quant à elle à -669 K€ en 2018 contre -2 513 K€ en 2017. Le quatrième trimestre 2018 est positif et le second semestre ressort quasiment à l'équilibre.

Le résultat opérationnel courant s'établit à -1 073 K€, une amélioration de 56% par rapport à 2017.

¹ Capacité d'autofinancement

La marge brute en pourcentage s'améliore de 1,4% à 86,5% contre 85,1% sous l'effet combiné de la quasi stabilité des prix des ventes aux États-Unis et de l'amélioration continue des prix de revient industriels grâce à des actions ciblées plus la croissance des volumes, nonobstant un impact de change encore défavorable en 2018.

Les charges opérationnelles courantes ont diminué de 20% ou 1 872 K€ et traduisent le plein effet de l'exécution du plan de réorganisation sur la totalité de l'exercice ainsi que, plus généralement, la bonne maîtrise globale dans la durée des dépenses opérationnelles.

La trésorerie au 31 décembre 2018 s'est établie à 1,1 M€, à laquelle s'ajoute la disponibilité sécurisée du financement obligataire (OCAPI) de 2,8 M€, soit un total de 3,9 M€. Le besoin en fonds de roulement d'exploitation au 31 décembre 2018 ressort à + 782 K€ contre + 706 K€ au 31 décembre 2017.

Les charges financières correspondent essentiellement à la charge d'intérêts liée à l'emprunt obligataire avec la société IPF Partners, aux frais engagés pour la restructuration de ces dettes obligataires et à leur remboursement par anticipation, à leur substitution par de nouveaux emprunts obligataires avec les sociétés Norgine Venture et Harbert European Growth Capital et à la charge d'intérêts liée à ce nouvel emprunt obligataire. Sur le total des charges financières, 201 K€ sont sans impact sur la trésorerie et correspondent à l'application des normes comptables sur les instruments de financement.

2018 : un virage stratégique qui porte ses fruits

Application robotique :

Après avoir conçu un foret actif DSG® dont l'électronique est équipée d'un transmetteur de type «Bluetooth» destiné à l'intégration aisée de la technologie aux robots existants, SpineGuard a réalisé en 2017 une étude expérimentale de faisabilité en collaboration avec l'Institut des Systèmes Intelligents et de Robotique de l'Université de Paris (ISIR). Cette étude a démontré comment la technologie DSG® permet d'éviter qu'un robot chirurgical ne commette une brèche osseuse aux conséquences chirurgicales graves et a établi les bases de l'accord triennal avec Carnot Interfaces signé fin 2018. L'objectif de cette collaboration est d'abord de prouver que la technologie DSG® assure la détection automatique et répétable de brèches osseuses lors de perçages chirurgicaux, puis de permettre le placement d'implants osseux par un robot de façon autonome.

Visualisation du signal (DSG® Connect) :

Cette nouvelle génération de produits consiste à coupler une technologie de type « Bluetooth » avec un logiciel de visualisation associé à une tablette. Le pré-lancement commercial est prévu pour fin 2019. DSG® Connect vise à convaincre de nouveaux chirurgiens grâce à la visualisation du signal en plus de l'audio. Par ailleurs, DSG® Connect permettra l'enregistrement du signal, précieux du point de vue médico-légal et pourra fournir des données de recherche pour la mesure de la qualité osseuse (brevet SpineGuard et travaux synergiques avec l'intégration la technologie DSG® aux robots chirurgicaux). SpineGuard apporte une alternative sophistiquée, simple et économique pour séduire de nouveaux hôpitaux qui hésitent à investir dans des équipements lourds pour le guidage chirurgical.

Implantologie dentaire (License mondiale) :

Le partenariat avec la société ConfiDent ABC (Groupe Adin) se poursuit avec une excellente dynamique. Les principales réalisations de l'exercice sont l'obtention du marquage CE et la réception de la première génération de produits SafeGuard qui sont actuellement utilisés par ConfiDent ABC pour un test de marché et des études cliniques au premier semestre 2019.

Optimiser l'activité historique (PediGuard®) :

Avec plus de 9 000 unités vendues en 2018, la Société a construit une activité commerciale profitable autour de sa gamme historique de produits de perçage à usage unique pour la chirurgie du dos. Elle entend s'appuyer sur cette réussite pour continuer d'innover en 2019.

2019 : Poursuite de la valorisation de la technologie DSG et focalisation sur les nouveaux leviers de croissance

- Apporter les preuves scientifiques de la valeur de DSG pour la robotique chirurgicale et conclure de nouveaux partenariats dans ce domaine
- Réussir le pré-lancement commercial du module de visualisation DSG-Connect fin 2019
- Poursuivre la croissance de la vis intelligente DSG et la publication de papiers cliniques
- Réussir le test de marché pour l'implantologie dentaire avec notre partenaire ConfiDent ABC

Prochain communiqué financier : chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2019, le 11 avril 2019

À propos de SpineGuard®

Fondée en 2009 par Pierre Jérôme et Stéphane Bette, basée à Paris et à San Francisco, SpineGuard est une entreprise innovante qui déploie sa technologie digitale DSG® de guidage chirurgical en temps réel pour sécuriser et simplifier le placement d'implants osseux. La société conçoit, développe et commercialise à travers le monde des dispositifs médicaux innovants utilisés dans le cadre de plus de 70.000 chirurgies à ce jour. De nombreuses études scientifiques dont 14 publiées dans des revues médicales de référence, ont établi la fiabilité et la précision de la technologie DSG® et ses nombreux avantages pour les patients, les chirurgiens, le personnel hospitalier et les systèmes de santé. Forte de ces fondamentaux et de partenariats stratégiques, SpineGuard étend les applications de sa technologie DSG® à des innovations telles que la vis pédiculaire « intelligente », la robotique chirurgicale et l'implantologie dentaire. DSG® a été inventée par Maurice Bourlion, le Dr Ciaran Bolger et Alain Vanquaethem, la société est labellisée « entreprise innovante » par Bpifrance depuis 2009.

Plus d'informations sur www.spineguard.fr

Contacts

SpineGuard

Stéphane Bette
Directeur Général
Tél. : 01 45 18 45 19
s.bette@spineguard.com

Manuel Lanfossi
Directeur Financier
m.lanfossi@spineguard.com

NewCap

Relations Investisseurs & Communication Financière
Mathilde Bohin / Pierre Laurent
Tél. : 01 44 71 94 94
spineguard@newcap.eu

